



ARTECO

PARTNER PROGRAM

Socio, una palabra clave que nos permite tener un papel importante en el mundo de la seguridad y ofrecer nuestras soluciones en todo el mundo.

Creer en el sector de la seguridad significa ampliar el horizonte y ponerse constantemente al día sobre todas las nuevas tecnologías. Es necesario diferenciarse, demostrar el valor de su propuesta, y garantizar eficiencia y calidad bajo condiciones adecuadas.

Arteco Partner Program es un proyecto concebido para ayudarte a aumentar el volumen de negocios, incrementar los márgenes y mantener la viabilidad a largo plazo, ofreciéndote soluciones, servicios, competencia y nuestra dedicación total por la innovación.

Arteco Partner Program reconoce y premia tu prestación de **venta, competencia y fidelidad**.

REQUISITOS



Objetivos en volumen de ventas y proyectos basados en el sector de competencia



Certificados:
Tech 1 – Tech 2 – A-Tech webinars



Asistencia de primer nivel: servicio de instalación en el sitio y soporte técnico

arteco

PARTNER PROGRAM



Beneficios comerciales

- Márgenes de ganancia superiores
- Formación comercial con acceso a la lista de precios de venta sugerido por el fabricante, documentos técnicos y marketing
- Intercambio de contactos, mercados y leads
- Protección y comunicación de proyectos
- Tutoría demo para clientes
- Uso de Artec Demo Lab para demostraciones y actividades en exclusiva para los clientes

Beneficios técnicos

- Tutoría de un técnico en la fase de concepción de proyectos
- Asistencia técnica con persona de contacto dedicada y alta prioridad
- Acceso a la red de colaboradores, desarrolladores y consejeros de Artec
- Participación en el R&D Artec



Beneficios marketing

- Mención en el sitio de Artec
- Inclusión en la Newsletter
- Eventos y proyectos comunes



Para ser parte de la red Partner Artec, cumplimenta el formulario online

www.arteco-global.com/es/partners