



artecco

PARTNER PROGRAM

Partner, l'elemento chiave che ci consente di ricoprire un ruolo importante nel mondo della sicurezza e ci permette di offrire le nostre soluzioni in tutto il mondo.

Per crescere nel settore della sicurezza è necessario espandere gli orizzonti e rimanere sempre aggiornati sulle nuove tecnologie. Occorre sapersi differenziare e dimostrare il valore aggiunto della propria proposta, garantendo efficienza e qualità alle giuste condizioni. Capire come garantire soddisfazione e allo stesso tempo trarne un profitto.

Artecco Partner Program è progettato per aiutarti, far crescere i tuoi margini e mantenere la redditività nel tempo, offrendoti soluzioni, servizi, opportunità, competenze ed il nostro totale impegno per l'innovazione.

Artecco Partner Program riconosce e premia le tue prestazioni di **vendita, competenza, e fedeltà**.

REQUISITI



Obiettivi di volume delle vendite e di progetto basati sull'area di competenza



Certificazioni:
Tech 1 - Tech 2 - A-Tech webinars



Assistenza di primo livello: servizi di installazione on-site e supporto tecnico

arteco

PARTNER PROGRAM



vantaggi commerciali

- Marginalità superiore
- Formazione commerciale con accesso a listini MSRP, documentazione marketing e tecnica
- Condivisione referenze, mercati e leads
- Protezione segnalazione progetto
- Affiancamento demo ai clienti finali
- Utilizzo di Artec Demo Lab per demo ed iniziative riservate ai clienti finali

vantaggi tecnici

- Affiancamento alla progettazione con referente dedicato
- Assistenza tecnica con priorità e referente dedicato
- Accesso al network di collaboratori, sviluppatori e consulenti Artec
- Coinvolgimento nel R&D Artec



vantaggi marketing

- Presenza sul sito web Artec
- Newsletter elettronica mensile
- Disponibilità ad iniziative ed eventi congiunti



Per entrare a far parte della rete Partner Artec, compila il modulo online su
www.arteco-global.com/partners