



Sono sempre quello che hai incontrato e conosciuto, nulla di diverso, OPS! ...ma si, forse un pochino diverso lo sono... 😊 ...ma solo nell'essere convinto che non ci si debba nascondere dietro a tante parole preconfezionate e comunicati aziendali, ma ci si debba mettere in prima persona, per quello che si è realmente, se stessi e senza paura. Questo per generare buoni affari un po' per tutti (ShareTheBusiness), con molta Passione e tanto, tanto duro lavoro, soprattutto in questi momenti di mercato, quando il prodotto ha sì la sua importanza, ma il Servizio, le Partnership e le Persone sono ancora più determinanti e fanno la differenza.

Per questo ho deciso di scriverti con la mia solita trasparenza, ed esprimerti ciò che penso e ciò che ho deciso per quella che sarà la mia e nostra...

ProssimaESPERIENZA – NextEXPERIENCE

Quando due mesi fa si è conclusa a sorpresa la precedente esperienza, ho messo in moto ad altissima velocità la mia mente, e mi sono mostrato al mercato in un modo insolito e spero anche simpatico; non in cerca di una occupazione, ma alla ricerca di una Compagnia che condivida totalmente un progetto e un modo di intendere e agire.

Portare avanti la logica della Piattaforma Aperta di cui sono sempre stato propositore, con una vera indipendenza e introducendo idee strategiche non dettate da regole o stereotipi, *"L'Azienda cresce con le persone, le persone crescono con l'Azienda"*, sono le fondamenta del mio progetto.

Tra le strategie, c'è il mettere in contatto diretto i settori di Ricerca e Sviluppo con le reali esigenze del mercato, e con le proposte di "menti innovative ed esplorative" che vedono lontano. Questo crea un dialogo costruttivo per implementare funzioni e caratteristiche che fanno la differenza.

Innovare il modo propositivo di fare marketing del Brand e dei Partner, anche con cose inedite, incentivando la richiesta dal mercato ai rivenditori, VERSO DI TE.

Sono tutti particolari rilevanti della mia e della tua nuova Casa, dove staremo certamente comodi e "sicuri", dove le persone si parlano, crescono, corrono e si aiutano anche divertendosi a fare il loro mestiere al Top.

Ma allora, chi è?



Who is it?

(R)incomincio dalla



Francamente non mi aspettavo una risposta di questo tipo, più di una decina di Aziende da diversi paesi del mondo, si sono proposte e sono sinceramente soddisfatto di aver sentito, buone idee, alta professionalità e massimo rispetto; i miei complimenti. . . sono tutte BigCompanies.

Ma quella che ha centrato il mio cuore e ci mette la giusta Passione, è



Azienda Italiana, con cuori che battono già in varie parti del mondo, oltre all'Italia in America, Canada, Messico, Africa, Europa dell'Est e in Asia. L'Azienda con lo spirito giusto; un Team giovane, preparatissimo, sempre smanioso di crescere. Una linea di prodotti maturi, aperti e diversi. Uno spirito innovativo e ricco di comunicazione. Tutto corrisponde a una frase che spesso uso: "thinkPOSITIVE – pensaPOSITIVO".

Anche se il mio nuovo ruolo sarà quello di Marketing e Sales Director Sud Europa, sarò molto vicino alla Ricerca e Sviluppo e al Supporto Tecnico pre e post vendita, agirò in diversi settori dell'Azienda per apportarne il giusto "carattere & verve" . . . sono sicuro che mi comprendi. PARTIRO' DA TE, sempre in prima persona con tanta buona volontà e così potrò esprimerti nei particolari cosa verrà da Artec con

SEetheDIFFERENCE – GUARDA laDIFFERENZA

. . . perché arriveranno molte cose nuove e inaspettate! (Push the Invisible)

Ciao, si ricomincia ☺